



Die Firma HumanTech Spine GmbH gehört zur Firmengruppe Hützel Technics. Wir entwickeln, produzieren und vertreiben komplexe Wirbelsäulenfixationssysteme. Der Name HumanTech steht für außergewöhnlich hohen qualitativen und technischen Standard „made in Germany“. Unsere Kunden sind sowohl Kliniken im Inland als auch ausländische Distributoren. Hützel Technics blickt auf mehr als 20 Jahre im Bereich der hochpräzisen Herstellung von Implantaten zurück. Als stetig und gesund wachsendes deutsches Familienunternehmen verstärken wir unser Vertriebsteam.

Wir suchen eine/n

Gebietsrepräsentant Wirbelsäulensysteme (m/w) Medizinprodukteberater / Sales Representative/ Sales Manager / Gebietsverkaufsleitung (vorrangig: Südostbayern)

Ihre Aufgaben:

- Persönliche Beratung und Verkauf von Humanimplantaten ausschließlich an Kliniken, insbesondere im Bereich der Wirbelsäulenchirurgie
- Führen von Verkaufsverhandlungen mit Klinikärzten, Einkauf und Verwaltung
- Eigenverantwortliche Planung und Durchführung der erforderlichen Vertriebsaktivitäten
- Einführung neuer Produkte
- Durchführung von professionellen Workshops und Produktschulungen
- Betreuung sowie Ausbau der Geschäftsbeziehungen mit Bestandskunden und Akquise von Neukunden
- Erkennen, gewinnen und betreuen von Key Opinion Leadern (KOL)
- Marktbeobachtung und Marktanalyse
- Eigenverantwortliche Budgetplanung und –verantwortung im zugeteilten Gebiet
- Erstellen von Wochen- und Monatsberichten und einer transparenten Vorausplanung der Aktivitäten
- Anleitung des Pflegepersonals im OP
- Teilnahme und teilweise Organisation an nationalen und internationalen Messen und Veranstaltungen

Ihr Profil:

- Erfahrung im Vertrieb, zusätzliche kaufmännische oder medizintechnische Ausbildung sind von Vorteil
- mind. 3 Jahre Erfahrung im Verkauf von Wirbelsäulensystemen und artverwandten Produkten
- Marktkenntnisse im Bereich Wirbelsäulensysteme
- Kommunikationsstärke und gute Präsentationsfähigkeiten
- Einfühlungsvermögen und Freude an der Arbeit mit Menschen
- Begeisterung für den Vertrieb und ein hohes Maß an Eigeninitiative
- Ausgezeichnete Organisationsfähigkeiten
- Hohe Flexibilität und Belastbarkeit
- Teamfähigkeit und Freude am Vernetzen Ihrer Fähigkeiten
- Zielstrebigkeit und eine überzeugende Persönlichkeit
- Wohnsitz in der Region und reisefreudig
- Gute Englisch Kenntnisse
- Gute EDV-Kenntnisse



Ihre Chance:

- Sie kommen in ein innovatives Umfeld
- Sie erhalten die Chance sich in einem gesunden Unternehmen innerhalb eines jungen, erfolgreichen und motivierten Teams zu positionieren
- Sie erhalten einen zukunftsorientierten Arbeitsplatz mit guten Entwicklungsmöglichkeiten und eine leistungsgerechte Vergütung

Wenn wir Ihr Interesse wecken konnten, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung (mit Lebenslauf, Zeugnissen, Jahreseinkommen, frühestmöglichem Eintrittstermin) – am besten per Email – unter **Ref.: 4/07/22/Spine/Kratzsch** an:

Fr. Kratzsch
HumanTech Spine GmbH
Gewerbestr. 5
71144 Steinenbronn

personal@humantech-solutions.de
www.hützel.de
Tel. 07157/5246-0

